



✉ delorefrederic@gmail.com

🏠 10000 Troyes

📄 Permis B

🚗 Véhicule personnel

📍 Aube

☎ 06 70 06 92 60

Atouts

Dynamisme, capacité à fédérer

Esprit d'équipe

Esprit d'analyse, prise de décision

Sens du résultat et du commerce

Esprit d'entreprise et de compétition

Aisance relationnelle et leadership affirmé

Agilité et résilience

Autonomie et rigueur

Informatique

Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)

Langues

Français

Réseaux sociaux

in @Frédéric Delore

Frédéric DELORE

Responsable Commercial

Passionné de relation et conseil client dans les domaines du développement commercial, avec la volonté d'apporter mon expérience et mes compétences à votre entreprise pour contribuer activement à votre stratégie de développement

Compétences

Stratégie commerciale, développement et management de la performance commerciale

Management d'équipes commerciales et pluridisciplinaires

Relation et conseil client, démarche de vente, négociation et suivi d'activité commerciale

Conduite de projets stratégiques et opérationnels

Connaissance du tissu économique régional

Maîtrise des domaines et métiers de la banque-assurance et de la transition énergétique

Organisation, réactivité et gestion des priorités

Fiabilité, respect des règles et des procédures

Expériences professionnelles

● PROJET ENTREPRENEURIAL

2025 **Conseil et accompagnement des transitions en entreprises** Aube

● DIRECTEUR DU DÉVELOPPEMENT DE LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE ET CLIMATIQUE

De 2021 à 2025 **Crédit Agricole** Champagne-Bourgogne

Création d'un pôle dédié (4 départements, 55 collaborateurs)

Réalisation clé : Signature et accompagnement du plus important projet solaire flottant de France (58 M€)

● RESPONSABLE DE MARCHÉ

De 2008 à 2021 **Crédit Agricole** Champagne-Bourgogne

Développement du business banque-assurance (4 départements, 30 collaborateurs)

Réalisation clé : Redynamisation du marché pour redevenir un acteur incontournable / 2,5 Md€ de marché/ 700 M€ de financement en énergies renouvelables

● RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT DES ASSURANCES PROFESSIONNELLES

De 2003 à 2008 **Crédit Agricole** Champagne-Bourgogne

Création du pôle et lancement des assurances professionnelles (4 départements, 41 collaborateurs)

Réalisation clé : 20% de parts de marché

● RESPONSABLE DE SECTEUR COMMERCIAL ASSURANCES TOUS MARCHÉS

De 1997 à 2003 **Groupama Nord-Est** Soissons

Management et développement de la performance commerciale des équipes (5 agences, 18 collaborateurs)

Réalisation clé : Groupe d'agences leader

● CONSEILLER COMMERCIAL ASSURANCES EN VITICULTURE CHAMPENOISE

De 1990 à 1996 **Groupama Nord-Est** Château-Thierry

Prospection, développement et fidélisation d'un portefeuille de clients

Réalisation clé : Reprise du poids naturel en parts de marché sur ce secteur (1500 clients)

Diplômes et Formations

● Master 2 Mission Manager Supérieur, Management de Projet

De 2001 à 2002 **ESCP Business School** Paris XI