

Jean-Luc Desmouliere
10 000 Troyes
Portable: 06 18 04 12 97
Email: jl.desmouliere@gmail.com



Directeur commercial - France / Export

Compétences

- Prospection et fidélisation de comptes clients.
- Animation d'une force commerciale nationale et internationale.
- Sourcing.
- Industries graphiques.
- Plasturgie.
- Anglais, allemand.

Expériences professionnelles

- **Directeur commercial Export**
2024 - 2025

Piscines Unibéo - Plasturgie. Sainte Savine, Aube

Création de l'activité Export. Développement commercial sur le marché européen et structuration en interne.

Secteur export de cette entreprise en devenir, chiffre d'affaires passant de 80 000 € à 200 000 €, nombre de distributeurs passant de 8 à 26.

- **Développeur Export**
2019 - 2023

Piscines Magiline - Plasturgie. Troyes, Aube

- Sur les zones Allemagne, Autriche et Belgique, recrutement de nouveaux concessionnaires, suivi et animation des concessionnaires du réseau.

Accroissement du chiffre d'affaires, à 10 millions d'€, sur la période 2022.

- **Directeur général**
2014 - 2019

S.F.I - Industries Graphiques. Troyes, Aube

- Création et développement d'une société spécialisée dans la fabrication de produits imprimés.

Prospection et fidélisation d'une clientèle Grands Comptes

Sourcing auprès des industriels de ce secteur (France, Allemagne, Benelux). 300 000 € de chiffre d'affaires après 2 ans.

- **Directeur commercial**
2002 - 2013

S.I.R.C Industries Graphiques (Aube) - 20 millions d'€ de chiffre d'affaires.

- Gestion des comptes clients.
- Fidélisation des comptes stratégiques.
- Négociation des prix et des contrats.
- Gestion des litiges client, amiables et juridiques.

- **Directeur Export**
1990-2002

S.I.R.C Industries Graphiques (Aube)

- Création du service Export au sein de l'entreprise.
- Prospection commerciale Export (Allemagne, Benelux, Italie, Espagne, Royaume Uni).

Embauche de collaborateurs internationaux, mise en place du service export en interne. 5 millions de chiffre d'affaires après 2 ans.

Formation:

- Baccalauréat techniques commerciales.
- Formation en usine des process industriels.
- Bureautique usuelle (Word, Excel).