

Vincent DEWAVRIN

+33 (0)6 52 03 74 07

vincent.dewavrin@gmail.com

www.linkedin.com/in/vincent-dewavrin

Mobilité France et International
Disponible immédiatement

Formations :

- Master Management de la Distribution (Université Lille II)
- BTS Action Commerciale (Jean Moulin Roubaix)

Formations professionnelles :

- Process Com 1
- HEC Paris : Développer l'impact personnel et l'intelligence émotionnelle des managers
- HEC Paris : Développer son potentiel de manager leader
- Excel advanced - Macros
- Power BI

Langues :

- Anglais : C1
- Espagnol : B2



Responsable opérationnel Leadership et performance multi-sites

Fort de 25 ans d'expérience en management multi-sites, j'ai développé une expertise en déclinaison de stratégies, montée en compétence des équipes et en garantie de la qualité de service.

Compétences clés

- Analyseur Empathique (Profil Process Com) : écoute, structuration, exigence et bienveillance dans l'accompagnement des équipes.
- Leadership de proximité : orienté pédagogie, coaching, mobilisation des collectifs autour d'objectifs clairs.
- Esprit analytique et pragmatique : diagnostics, priorisation des actions, culture du ROI et de la performance durable.

Parcours professionnel

- 2016 – 2025 : **Dorel Juvenile Europe** (MaxiCosi, BebeConfort) - 9 ans
Responsable Europe magasins retail et ventes événementielles
9 magasins physiques – 10 M€ – Déstockages physiques et e.com
 - Pilotage du réseau retail Europe (budgets, P&L, performance commerciale) ;
 - Refonte des process opérationnels et Mise en place d'indicateurs groupe ;
 - Développement de concepts commerciaux et développement du réseau ;
 - Gestion de crise COVID.
- 2013 – 2015 : **DDP France** – Goupe BMC - 3 ans
Directeur régional zone Est
27 magasins succursales et affiliés – 12 M€ – 8 corners (90 pers)
 - Animation commerciale et mise en place des opérations promotionnelles ;
 - Pilotage de la performance de la zone (CA, marge, KPIs) ;
 - Déploiement de l'identité visuelle et de l'expérience client.
- 1997 – 2012 : **PETIT BATEAU** - 16 ans
Responsable international réseau magasins retail – outlets - écoulements
Service ADV (5 pers) - 30 magasins (120 pers) – 12 Pays – 35 M€
 - Lancement et développement d'un réseau de magasins en Europe et aux USA ;
 - Responsable de l'ensemble de la business unit, la stratégie et le P&L ;
 - Accompagnement opérationnel des équipes, coordination avec les services supports de l'entreprise ;
 - Elaboration et suivi des budgets (OPEX, CAPEX, Stocks) ;
 - Gestion logistique et approvisionnements ;
 - Procédures d'encaissement et de reporting ;
 - Pilotage de projets IT retail et déploiement d'outils d'encaissement en France, Espagne, USA ;
 - Négociation de vente des stocks à écouler.
- 1990 – 1997 : **PROMOD** - 7 ans
Responsable de la gestion des ventes Europe
6 assistantes de gestion – 2 inventoristes
 - Garant des stocks et procédures du réseau Europe ;
 - Mise en place de process caisse et contrôles d'inventaire.
- **Directeur régional**
10 magasins succursales (35 pers) – 2,5 M€
 - Management multi-sites.