



Yvannah MAMANG

Business Developer

*Business developer, j'identifie des opportunités et déploie des stratégies commerciales pour **accélérer la croissance. Négociatrice aguerrie**, je contribue à l'acquisition de clients et au développement de partenariats. Résolument **orientée résultats**, je crée de la valeur durable pour l'entreprise.*

COORDONNÉES



06 22 67 64 76



yvannahcathya@gmail.com



Saint André Les Vergers, 10120

FORMATIONS

2020-2023

Master Degree Marketing and International Sales Development (Programme Grande École)

South Champagne Business School,
Y.SCHOOL (ex - ESC Troyes)

2017-2020

Bachelor Degree Business and Management (Programme Grande École)

South Champagne Business School,
Y.SCHOOL (ex - ESC Troyes)

LANGUES

Français C2

Anglais B2

Allemand B1

CENTRES D'INTERÊTS

- Football
- Voyage
- Culture: Débats et Jeux télévisés
- Bénévolat

COMPÉTENCES

- Prospection commerciale
- Gestion de relations clients
- Elaboration de stratégies commerciales
- Analyse de marché
- Négociation et conclusion de contrats.

QUALITÉS

- Esprit d'équipe
- Sens du relationnel
- Capacité d'analyse
- Adaptabilité
- Esprit stratégique
- Orientation résultats

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Business Developer

RESTOFLASH | Paris | Oct. 2022 - Oct. 2023

- Prospection et Acquisition de Nouveaux Clients en BtoB sur le marché Français
- Analyse de Marché et Veille Concurrentielle : Études les tendances du marché de l'émission des titres restaurants et identification des opportunités de croissance
- Elaboration de stratégies commerciales

Business Developer

SUNSTREAM IRRIGATION | Paris | Oct 2021 - Sept 2022

- Prospection et Acquisition de Nouveaux Clients : (BtoB) et (BtoC) sur le marché européen et africain
- Élaboration et Mise en Œuvre de Stratégies Commerciales : Conception et mise en œuvre des plans d'action commerciaux, création de campagnes de marketing ciblées et participation à des événements sectoriels.
- Négociation et Conclusion de Contrats : Suivi des négociations commerciales avec les clients, préparation des propositions et des contrats, et conclusion des ventes

Management Team Member

PRET A MANGER | Paris | Juin 2021 - Sept. 2021

- Supervision et encadrement de l'équipe pour assurer la réalisation des objectifs.
- Répartition des tâches entre les membres de l'équipe en fonction des compétences et des priorités.
- Motivation et soutien des membres de l'équipe pour améliorer la performance individuelle et collective.
- Suivi de l'avancement des projets et assurance du respect des délais.
- Communication entre l'équipe et les autres départements ou la direction.